



## Course outline

### หลักสูตร ปฏิบัติการ 7 ขั้นตอนการขายยุคใหม่

#### หลักสูตร 1 วัน

โดย

อาจารย์ นันทชัย อินทรอักษร

#### หลักการ/ แนวความคิด

การขายเป็นหัวใจหลักในการสร้างรายได้ให้กับธุรกิจ ผู้ที่เกี่ยวข้องกับการขายทุกคนไม่ว่าจะเป็นพนักงานขาย หัวหน้าหน่วยขาย ผู้จัดการฝ่ายขาย ผู้อำนวยการฝ่ายขาย ฯลฯ ล้วนแล้วแต่ต้องวนเวียนอยู่กับขั้นตอนต่างๆของการขายตลอดเวลา สภาพเศรษฐกิจและการแข่งขันที่สูงมากในปัจจุบันบีบบังคับให้สถานการณ์ทางการขายดูเหมือนจะยากขึ้นไปทุกที ผู้ที่เกี่ยวข้องกับการขายส่วนใหญ่มักอาศัยประสบการณ์ในการลองผิดลองถูกของตนเอง เป็นเครื่องมือในการสู้รบกับการแข่งและพัฒนาตนเอง แต่สภาพตลาดที่เปลี่ยนแปลงไปสภาพการแข่งขันที่รุนแรงขึ้นทำให้ผู้ขายที่เคยประสบความสำเร็จจากการลองผิดลองถูกในอดีต ผู้ขายที่อาศัยประสบการณ์เก่า ๆ อาจจะไม่สามารถจะยืนหยัดได้อีกต่อไป การทำความเข้าใจอย่างท่วงแท้ต่อการเปลี่ยนแปลงและการปรับปรุงตนเองอย่างต่อเนื่องตลอดเวลาจะทำให้ผู้ขายคงรักษาประสิทธิภาพของตนอยู่ได้ ถึงแม้ผู้ขายโดยส่วนใหญ่จะพอทราบถึงขั้นตอนต่างในการขาย แต่ก็น้อยรายที่เข้าใจอย่างถ่องแท้ และสร้างประโยชน์จากการดำเนินการแต่ละขั้นได้เป็นอย่างดีตามความต้องการ ปฏิบัติการ 7 ขั้นตอนของการขายยุคใหม่ เป็นศาสตร์ที่ผู้ที่เกี่ยวข้องกับการขายทุกท่านจำเป็นต้องทำความเข้าใจ และประยุกต์ใช้ให้เป็น การเรียนรู้ถึงปฏิบัติการ 7 ขั้นตอนการขายยุคใหม่นี้ จะช่วยในการปรับปรุงประสิทธิภาพของผู้ขายได้เป็นอย่างดี

## รายละเอียดเนื้อหาตามหลักสูตร

1. สภาพแวดล้อมทางการขาย และสภาพตลาดปัจจุบัน
  - สภาพแวดล้อมทางการขาย
  - สภาพตลาดในปัจจุบัน
  - แรงผลักดันของการเปลี่ยนแปลง
  - การขายในยุคใหม่
2. ปฏิบัติการ 7 ขั้นตอนของการขายยุคใหม่
  - ทำความรู้จัก 7 ขั้นตอนของการขาย
  - ขั้นตอนด้านการเตรียมการ
  - ขั้นตอนด้านการปฏิบัติ
3. เจาะลึกการปรับปรุงที่ละขั้นตอน
  - การเพิ่มประสิทธิภาพด้านการเตรียมการ
  - การเพิ่มประสิทธิภาพด้านการปฏิบัติ
  - การควบคุมบรรยากาศ และจังหวะการขาย
4. เคล็ดวิชาสู่ความเป็นเลิศด้านการขาย
  - กลยุทธ์แบบ Outside-in Strategy
  - ใช้ประโยชน์จาก Sales Insight & Marketing Information Management
  - เสริมเชื้อเพลิงเพื่อชัยชนะ

## รายละเอียดและเทคนิคที่อาจารย์ใช้ในการดำเนินการฝึกอบรม

- ★ การบรรยาย 40%
- ★ เกม/ กิจกรรมกลุ่ม/ ฝึกปฏิบัติ Workshop และการนำเสนอผลงานกลุ่ม 60%

\*\*\*\*\*

## ผู้ประสานงานหลักสูตร



**อ.นัน**



**084-4344-971**



**[thematrixtraining@gmail.com](mailto:thematrixtraining@gmail.com)**



**<https://www.thematrixtraining.com/>**

**\*ค่าอบรมสัมมนาสามารถนำไปหักลดหย่อนภาษีตอนสิ้นปีได้ 200%  
ตามประมวลรัษฎากร ฉบับที่ 437**